

AGENDA DEL

ÉXITO





CONTENIDO

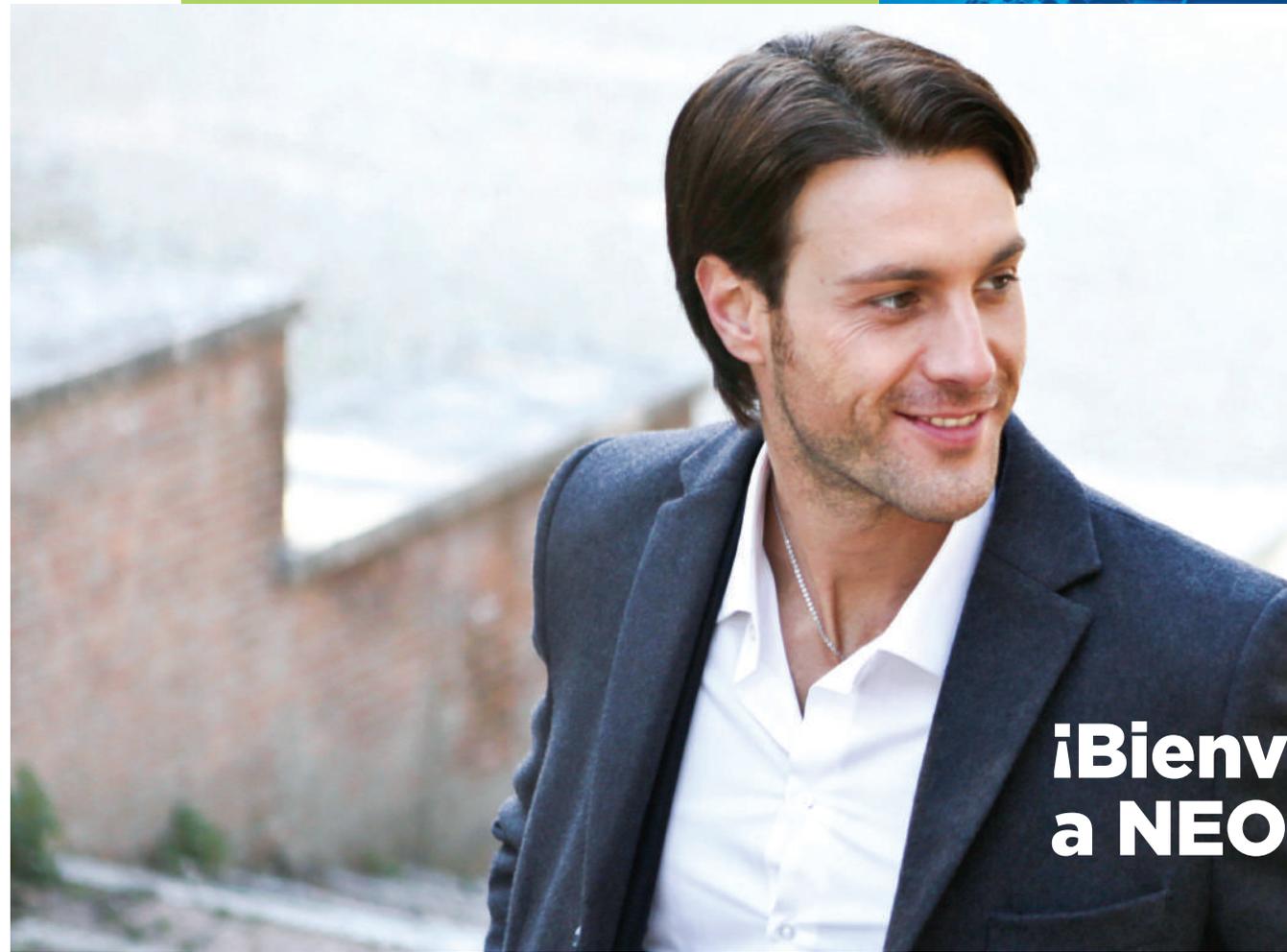
- I. ¡YA ERES EMPRESARIO!**
 - II. NEO VITA**
 - Así somos
 - Nuestros valores
 - Plan de Negocio: Haz dinero como los grandes
 - III. NUESTROS PRODUCTOS CAMBIAN VIDAS**
 - Innovación
 - Seguridad
 - BIO adapt
 - IV. GANA EL DINERO QUE SIEMPRE SOÑASTE**
 - Para empezar
 - Sueña en grande
 - Haz tu lista
 - Traza tu plan de acción
 - Invita y usa las herramientas
 - Organiza una reunión
 - V. EXPERIMENTA UN CRECIMIENTO SIN LÍMITES**
 - Para crecer
 - Da seguimiento
 - Crece
 - Mide tu avance
 - Invierte en ti
 - Sigue la ruta del éxito
 - VI. 3 RECOMENDACIONES ESPECIALES**
 - VII. YA CUMPLIERON SU SUEÑO**
 - VIII. HAZ TUS PEDIDOS POR TELÉFONO**
 - IX. DIRECTORIO DE TIENDAS**
-

¡YA ERES EMPRESARIO!

Has tomado una de las mejores decisiones de tu vida al invertir en tu propio negocio. A partir de ahora vas a ganar dinero con un mejor balance de tiempo y libertad, para poder dedicarte a lo que verdaderamente amas. Además, vas a ayudar a que la gente tenga una vida con mayor sensación de bienestar, satisfacción y felicidad.

Como Empresario NEO VITA Independiente el único límite son tus sueños. Somos socios para construir, junto contigo, un negocio que te genere los ingresos que tanto te imaginas. Solo tienes que usar las herramientas que te proporcionamos y seguir el camino; hoy, ya diste el primer paso.

La oportunidad es tuya.



**¡Bienvenido
a NEO VITA!**





ASÍ SOMOS

Somos una empresa comprometida con tu crecimiento económico a través de la venta y distribución de productos en un esquema de mercadeo en redes.

Ofrecemos excelentes oportunidades de negocio por medio de un plan de ganancias que te brinda más dinero, comparados con nuestros principales competidores.

Nos mueve generar bienestar a través de nuestros productos, que son de primera calidad, con ingredientes naturales y con la mejor tecnología para potenciar su efectividad.



NEO VITA

NUESTROS VALORES

Somos una empresa que se distingue por sus valores. La acción, la disciplina, la perseverancia, la creatividad y la honestidad se encuentran en los cimientos de nuestra estructura. Además, nuestros valores cobran vida a través de la conducta de todos nuestros Empresarios.

ACCIÓN

En NEO VITA nos gusta que tomes acción sobre las oportunidades que se te presentan.

DISCIPLINA

Seguir tu plan de negocios al pie de la letra es clave para vivir la vida que quieres.

PERSEVERANCIA

Cuando trabajas todos los días en cumplir tu objetivo, seguro lo vas a lograr.

CREATIVIDAD

Encuentra nuevas maneras de hacer las cosas para cambiar lo que no produzca los resultados que esperas.

HONESTIDAD

La verdad es una herramienta muy importante para trabajar porque genera confianza.



PLAN DE NEGOCIO

HAZ DINERO COMO LOS GRANDES

Los grandes empresarios del mundo han producido sus fortunas generando ingresos residuales. Esto quiere decir que reciben comisiones sin tener que invertir tiempo y esfuerzo directamente.

En NEO VITA te ofrecemos la oportunidad de obtener este tipo de ingresos a través de nuestro plan de negocio. Desde el primer mes que tengas a una persona en tu red, empezarás a recibir una comisión, o sea, un ingreso residual, igual que los empresarios de las compañías más importantes del mundo!

“CON NUESTRO PLAN DE NEGOCIO Y TU DEDICACIÓN LA POSIBILIDAD DE GANAR TODO EL DINERO QUE QUIERAS ESTÁ EN TUS MANOS.”

NUESTROS PRODUCTOS CAMBIAN VIDAS

“EL PLAN DE NEGOCIOS NEO VITA ES EL MÁS GENEROSO DEL MERCADO, TE PERMITE GANAR DE MANERA ÁGIL, PRÁCTICA Y SOSTENIDA”

- Lic. Miguel Ángel Barroso, Fundador NEO VITA

“EN NUESTROS PRODUCTOS SE UNEN LAS BONDADES MILENARIAS DE LA NATURALEZA Y LA MÁS ALTA TECNOLOGÍA”.

- Ing. Enrique Salinas, Fundador NEO VITA



INNOVACIÓN

Constantemente innovamos en el mercado con productos nuevos, naturales y que evidencian el uso de tecnología de punta.

De esta manera, hombres y mujeres de todas las edades pueden encontrar en nuestro catálogo una opción para su bienestar personal.



SEGURIDAD

Contamos con un laboratorio de clase mundial que desarrolla nuestros productos.

Además, dado que trabajamos con los más estrictos estándares de calidad a nivel nacional e internacional, contamos con el certificado de Buenas Prácticas de Fabricación que expide la COFEPRIS.



BIO ADAPT

BIO adapt es una fórmula que vuelve a nuestros productos más potentes, rápidos y eficientes.

Es una tecnología exclusiva de NEO VITA porque fue desarrollada por los científicos de nuestros laboratorios para acentuar la función adaptogénica de nuestros suplementos. De esta manera, los nutrientes se absorben más rápido a nivel celular para que veas resultados cuanto antes.



IV.

GANA EL DINERO QUE SIEMPRE SOÑASTE

Ya eres empresario, ahora existen una serie de oportunidades que te permitirán desplegar todo tu potencial. Estos son los primeros 5 pasos que te recomendamos dar para empezar a ganar dinero y transformar tu estilo de vida.



1. SUEÑA EN GRANDE

Imagina cuánto dinero quieres tener, cómo te quieres sentir y, sobre todo, qué te motiva a cumplir tu sueño. **(P. 12)**

2. HAZ TU LISTA

Escribe una lista con 100 personas que conozcas. Esta lista es el activo más importante de tu negocio. **(P. 14)**

3. TRAZA TU PLAN DE ACCIÓN

Cada día busca a 2 contactos de tu lista, programa citas, da seguimiento y repite este proceso 5 días a la semana. **(P. 16)**

4. INVITA Y USA LAS HERRAMIENTAS

Invita a tus contactos a una presentación de tu negocio con NEO VITA. Recuerda que tienes videos, recursos web y hasta producto para degustar. **(P. 20)**

5. ORGANIZA UNA REUNIÓN

Confirma a 10 personas para que asistan a la presentación de tu negocio en tu casa. Los vas a invitar a transformar su vida al llenarla de bienestar de muchas maneras: físico, económico y hasta de emociones gratas como satisfacción y felicidad. Todo eso puede suceder cuando se convierten en Empresarios NEO VITA Independientes. **(P. 24)**

1.

SUEÑA EN GRANDE

Toma un momento a solas y date permiso de soñar:

¿Cuál es tu más grande anhelo? ¿A dónde te gustaría viajar? ¿Cómo te gustaría que fuera tu casa? ¿Qué te gustaría hacer si tuvieras más tiempo libre? ¿Qué te gustaría lograr con tu negocio?

Para cumplir tus sueños necesitas motivadores. No se vale decir “necesidad económica”, siempre hay más que eso. Tienes razones más grandes, más fuertes y poderosas de las cuales puedes sujetarte para luchar por tus sueños.

Identifica tus 3 razones más poderosas para cumplir tus sueños.

TIP DE LOS EXPERTOS

Visualiza tu sueño tal como lo quieres. Emociónate. Si quieres, coloca en algún lugar de tu casa una imagen que represente tu deseo más grande: el viaje a la playa, el coche nuevo, la felicidad de tu familia.

Cuando las cosas se pongan difíciles busca tu imagen, recuerda tu sueño, y sigue adelante.



2.

HAZ TU LISTA

El activo más importante de tu negocio es la lista de personas que son tus candidatos a invitar a NEO VITA. Necesitas apuntar 100 conocidos para construir una red que te permita crecer.

Comienza con la gente que conoces: tu familia, amigos actuales, amigos de la primaria, compañeros de trabajo, vecinos y demás. Todos son personas que te conocen, confían en ti y, de alguna manera, tienes influencia sobre ellos.

TIP DE LOS EXPERTOS

- Identifica a gente que brille o que destaque por algo; suelen ser líderes natos.
- Evita juzgar. En cualquier lugar puedes encontrar a un buen integrante para tu equipo.
- Nunca creas que “no conoces a más gente”.
- Si ya completaste 30, síguele; si ya completaste 100, síguele. Todos los días conoces gente, apúntalos en tu lista. No te limites.



¿Con quién empezamos?

1. La persona que conoce a todos
2. La persona más involucrada con la comunidad
3. Tus papás, hermanos, primos, primas...
4. Tus amigos de la cuadra, de la primaria y la secundaria
5. Tus vecinos o compañeros de la oficina
6. ¿Quién no está satisfecho con su trabajo?
7. ¿Quién no está feliz con su ingreso?
8. ¿Quién acaba de comprar casa?
9. ¿Quién ha estado en un multinivel?
10. ¿A quién le gusta leer?
11. ¿Quién es el pediatra de tus hijos?
12. ¿Quién hace ejercicio regularmente?
13. ¿Quién tiene sobrepeso?
14. ¿Quién tiene hijos en la universidad?
15. ¿Quién llama a tu trabajo?

Empieza a realizar tu lista, no importa el orden pero completa tus primeros 30. Quizá conozcas uno o más que sean destacados, ¡inclúyelos a todos! ¡No hay límite!

TRAZA TU PLAN DE ACCIÓN

Tu plan de acción es el mapa que contiene la ruta a seguir para sacar adelante tu negocio. En este recorrido irás de nuestra mano y contarás con nuestra orientación para descubrir muchos ejemplos de qué es lo que puedes hacer y cómo puedes dar un siguiente paso. Además te compartimos las recomendaciones básicas para que tomes el ritmo que tu negocio necesita.

LA FÓRMULA DEL 2 X 5

La duplicación es el gran secreto para construir un negocio exitoso.

2 IMPACTOS
AL DÍA



5 DÍAS A LA
SEMANA

Un impacto es cuando haces un contacto directo o indirecto con una persona. Es decir la visitas, le haces una llamada, le mandas un mensaje o le envías un correo. Necesitas hacer lo anterior con dos personas cada día por 5 días de la semana o, lo que es lo mismo, hacer 2 impactos al día por 5 días.

Al principio parece que no pasa nada, pero cuando te apegas al plan y perseveras notarás el efecto multiplicador. Será increíble y podrá cambiar tu vida para siempre.

¿Y cómo le hago? Puedes iniciar así:

- **Despierta el interés**

Platica sobre tu negocio, sobre cómo ha cambiado tu vida, cómo ahora tienes más tiempo y más control sobre tus horarios. También puedes comentar que ahora disfrutas de una mayor estabilidad económica y sobre todo que la posibilidad de crecer es algo que depende de ti. No olvides mencionar que el producto es muy bueno y sabe riquísimo.

- **Usa las herramientas**

Muestra la presentación “Una nueva vida”, la revista, folletos y publicaciones o manda un mensaje de WhatsApp con imágenes, fotos y videos de negocio que podrás encontrar en tu oficina virtual. Todos estos son la manera más fácil y práctica de transmitir el mensaje correcto.

- **Da seguimiento**

Fija un día y una hora para platicar con tus candidatos sobre la información que les diste.

- **Ayúdalo a decidir**

Invita a tu candidato a las juntas o eventos de NEO VITA así podrá descubrir por sí mismo el ambiente amable y motivador que nos distingue.

- **Da la bienvenida**

Una vez que tu candidato entre a NEO VITA recíbelo con entusiasmo. ¡Cada vez somos más personas transformando vidas!

El ritmo de tu negocio

Ahora que eres empresario tu ritmo de vida va a cambiar, por lo que es importante que orientes toda tu energía para que logres excelentes resultados. Lo mejor es que tú decides cuánto tiempo y esfuerzo le dedicas a tu negocio, y te aseguramos que poco a poco irás viendo cómo se acumulan las ventajas. Te recomendamos que realices algunas acciones diarias, semanales y mensuales. Un ejemplo es el siguiente:

“HOY PUEDES SER MEJOR QUE AYER; MAÑANA, MEJOR QUE HOY”.

- NEO VITA

Cada día

Comprométete a realizar 2 impactos al día. Dedicar 30 minutos a tu desarrollo personal. Da seguimiento a tus prospectos, invítalos a eventos, comparte las herramientas. Entra a las redes sociales de NEO VITA para estar al pendiente de las actualizaciones.

Una vez a la semana

Toma la capacitación semanal. (Puede ser presencial o virtual). Asiste a una presentación de “Una nueva vida”. Haz equipo con un compañero para que vayan juntos a los eventos. Toma nota de tus logros y progresos. ¡Vas bien! Revisa a qué promociones, dinámicas y premios puedes tener acceso.

Una vez al mes

Pregunta por los eventos mensuales en tu ciudad o en lugares cercanos a ti. Inscríbete a los eventos que promueve la empresa. Pon todo de tu parte para adaptarte a tu posición de empresario.

Una vez al año

Inscríbete al evento más esperado del año donde reconocemos todos tus logros: **NEO VITA Fest.**

4.

INVITA Y USA LAS HERRAMIENTAS

LA INVITACIÓN

Para invitar a tus contactos a una presentación de NEO VITA solo tienes que generar interés sobre la oportunidad de iniciar un negocio muy rentable en un esquema que se adapta a tus propios tiempos.

Trata de lanzar el anzuelo en los primeros minutos de la conversación. Lo más importante a la hora de invitar es tener una postura adecuada, mantener una actitud alegre y darle valor a la reunión. Tu energía, entusiasmo y alegría, así como el conocimiento que tengas de NEO VITA y sus productos, son elementos básicos para que los convenzas de que les vas a presentar suplementos de primera calidad.

Ensaya lo que vas a decir y verás que con el tiempo te sale natural.

UNA BUENA INVITACIÓN

- Genera interés
- Transmite entusiasmo
- No dura más de 2 minutos
- Mantiene cierto misterio

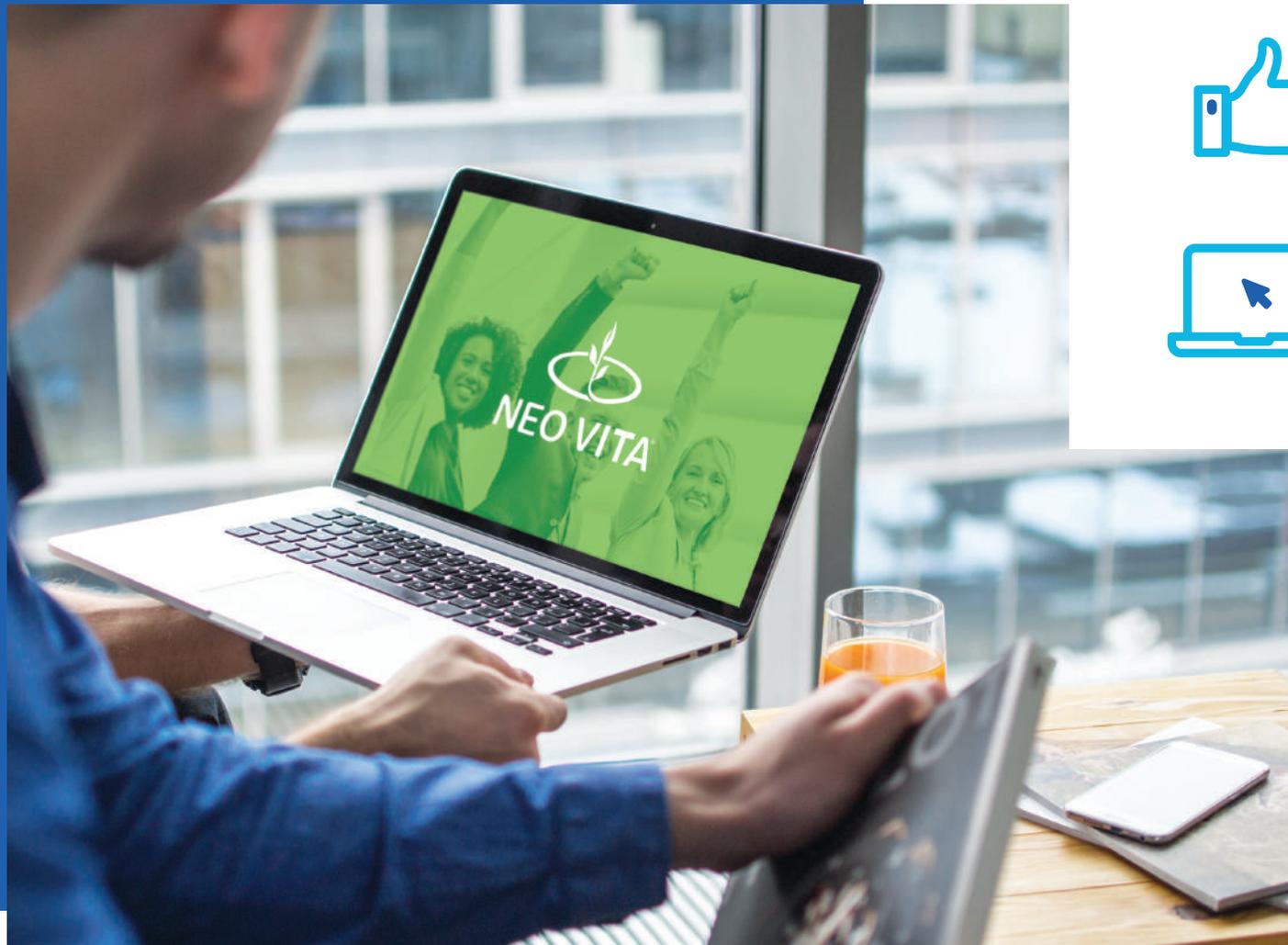


LAS HERRAMIENTAS Y EL ÉXITO

Todo el mundo cree que para tener éxito en los negocios hay que ser súper popular o muy bueno para hablar, pero esto es solo un mito.

Para que tu negocio prospere es muy importante que sepas usar las herramientas que están disponibles en tu oficina virtual www.neovita.com.mx/enis o bien en las tiendas NEO VITA.

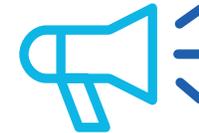
Deja que las herramientas funcionen para ti, que sean ellas las que trabajen, expliquen y emocionen. Tu única labor es promoverlas, usarlas y llevar el mensaje.



CUENTAS CON



Un video con evidencia de éxito del negocio y con resultados del producto.



Productos de fácil y deliciosa preparación para que perciban que son efectivos y fáciles de promover.



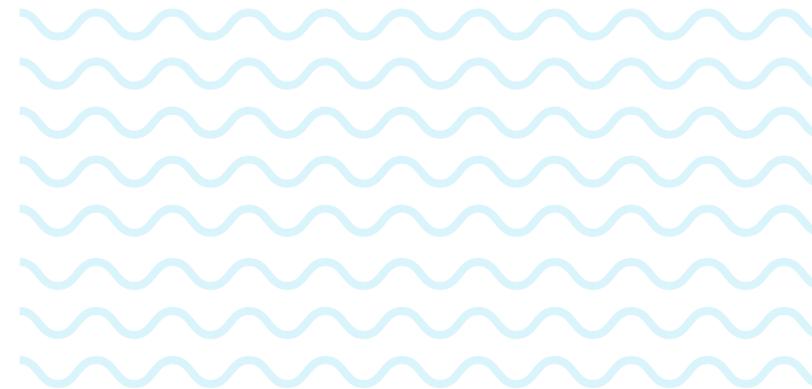
La revista Vitalízate está llena de testimonios y pruebas de éxito. Siempre tráela contigo.



Videos, contactos, información y promociones para compartir por WhatsApp y redes sociales.

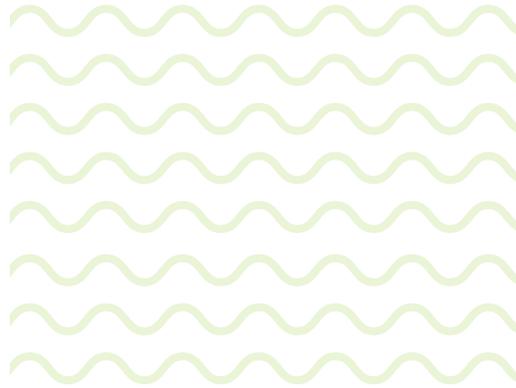


Tu oficina virtual. Puedes compartir el sitio web de NEO VITA y mencionar que tienes un apartado privado para que vean que estás en un negocio en forma.



ORGANIZA UNA REUNIÓN

El mejor lugar para iniciar la construcción de tu negocio es tu propia casa. Cuando compartas tu testimonio como empresario y la experiencia que has tenido con los productos darás un toque especial en la reunión.



¿QUÉ HAGO EN LA REUNIÓN?

Tienes 3 objetivos a cumplir:

1. Despertar el interés en la propuesta de negocio NEO VITA.
2. Interesar a tus prospectos en consumir y distribuir los productos NEO VITA.
3. Inscribirlos como empresarios NEO VITA independientes.

Puedes lograr estos objetivos de la siguiente manera:

- Domina tu presentación. Ensaya, practica y prepárate mucho, sobre todo, la primera vez que la ofrezcas.
- Comenta cómo te has sentido desde que usas los productos NEO VITA.
- Señala que NEO VITA es una empresa sólida, mexicana y confiable.
- Resalta que el modelo de negocio ha probado su éxito entre miles de personas.
- Lo más importante: da seguimiento.

5.

PARA QUE TU REUNIÓN SEA PERFECTA...

- Recuerda tener productos para degustar. Prefiere los que son de fácil preparación y con un sabor delicioso.
- Ten a la mano la presentación “Una nueva vida”, la Guía Rápida de Productos y el Kit de Inscripción.
- Comparte historias de éxito del uso de los productos y del negocio.
- Procura que no dure más de 35 minutos.
- Sé tu mismo y disfruta tu momento.

EL SEGUIMIENTO

Antes de que termines tu reunión, anota en tu agenda la próxima cita con tus contactos. En el segundo encuentro recuerda preguntarles cómo se han sentido y qué les ha parecido tu propuesta. Tu objetivo será concretar que se sumen como Empresarios NEO VITA Independientes o bien como clientes.

EXPERIMENTA UN CRECIMIENTO SIN LÍMITES

PARA CRECER EN BREVE

1. DA SEGUIMIENTO

Dentro las 48 horas que siguen a tu reunión, da seguimiento a tus prospectos. **(P. 28)**

2. CRECE

Logra que 5 personas se inscriban como ENIs. **(P. 29)**

3. MIDE TU AVANCE

Checa tu progreso día con día, revisa el mapa de tus consumos y los de tu organización. **(P. 30)**

Nota: obtén el acceso a tu mapa comunicándote al departamento al Centro de Atención Servicio y Asesoría (CASA) 01 81 81 30 88 00.

4. INVIERTE EN TI

Aprovecha todos los recursos educativos que NEO VITA tiene disponibles para ti en la oficina virtual y en los diferentes eventos (capacitaciones, aplicaciones, formatos y eventos). **(P. 31)**

5. SIGUE LA RUTA DEL ÉXITO

NEO VITA premia tu esfuerzo. Cada meta que cumplas te permite recibir un reconocimiento, bonos y premios. **(P. 32)**



V.

5. CONDUCE TU SUEÑO AUTO



4. VACACIONES PREMIUM VIAJE



2. EJECUTIVO PREMIUM RELOJ



3. RIDE AL ÉXITO ENGANCHE DE AUTO



1. DETONA EL TRIUNFO BONO

1.

DA SEGUIMIENTO

Dentro de las 48 horas que siguen a tu reunión debes programar una actividad con tus prospectos para que lo ayudes a tomar la decisión de convertirse en ENI.

Recomendamos que lo invites a las siguientes actividades para que descubra el ambiente NEO VITA:

- Tu próxima presentación personal de negocio.
- Una transmisión vía web de nuestros expertos.
- El entrenamiento semanal de tu ciudad o zona.
- Los eventos especiales de la compañía NEO VITA.
- Lo divertido y variado de las herramientas (videos, audios, revista, Facebook, sitio web).

2.

CRECE

Gana tu Pin: Vx5

Cuando eres constante, el triunfo es inevitable.

Para ganar tu primer Pin NEO VITA, inscribe a 5 personas como ENIs. Ellos formarán el primer nivel de tu red. Asegúrate que tú y cada uno realice una compra personal de 200 puntos. No te olvides de lograr lo anterior en el mismo mes calendario.

¡Simple, sencillo y práctico!
Así es nuestro modelo de negocios NEO VITA.



Entre más grande sea tu red es mejor

Invita a más personas a que se vuelvan ENIs y crece tu red. Motívalos a que ellos también tengan a sus propios inscritos. Esta es la estructura básica para subir en el multinivel.

Entre más inscritos reclutes, tendrás un incremento en los beneficios, en el porcentaje de tus comisiones e irás ascendiendo por distintos rangos de liderazgo.

3.

MIDE TU AVANCE

La principal característica como Empresario NEO VITA Independiente es que puedes llegar a ser autónomo, es decir, no dependes de nadie para realizar tu labor día a día.

Pide asesoría semanalmente con tu línea de auspicio ascendente para saber cómo vas con tus actividades fundamentales, hasta poder desempeñarlas por ti mismo.

4.

INVIERTE EN TI MISMO

Tú eres la persona más importante de tu empresa, por lo tanto es fundamental que inviertas en todo aquello que te hace crecer: tu desarrollo personal.

NEO VITA pone a tu disposición muchos elementos para que cada vez seas un empresario más capacitado, seguro, optimista y conocedor. En la página web encontrarás todos los materiales multimedia, audios y videos para fortalecer tu entrenamiento.

Además, tienes las reuniones presenciales cada semana y otras que se llevan a cabo cada mes.

Tu preparación, a tu ritmo

Revisa la página web para que conozcas todos los materiales que tienes disponibles.

Específicamente tu oficina virtual tiene recursos muy importantes.

Las reuniones presenciales y virtuales NEO VITA son valiosísimas.



SIGUE LA RUTA DEL ÉXITO

Una vez que alcanzas tú primer PIN Vx5 solo se trata de replicar la fórmula. Sigue la ruta del éxito, gana reconocimiento, regalos, premios, viajes y joyas. Al final, ¡podrás manejar un Audi!

5.

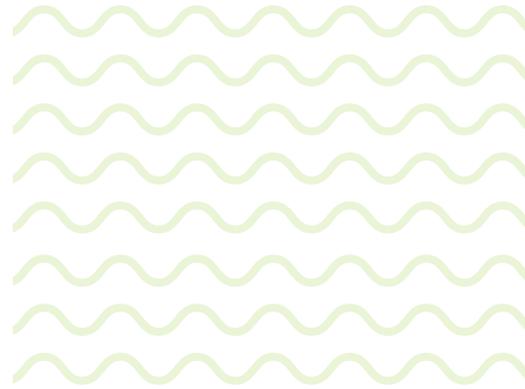


VII.

RECOMENDACIONES ESPECIALES

Para tener un gran equipo hay que ser grande. Vuélvete una inspiración al aplicar el siguiente modelo de 3 fases:

Mejórate, Construye un equipo y Conviértete en líder.



1.

MEJÓRATE

- **Inventario de fortalezas básicas**

El éxito que obtienes depende de muchas cosas, pero siempre debes tener presente que el factor más importante eres tú.

Además, recuerda que tienes una sorprendente capacidad de aprender, crecer y ganar la efectividad personal.

- **Creencias y valores**

Tus creencias y valores determinan qué estarás dispuesto a hacer en el negocio, además de cómo y cuándo lo harás.

Tus creencias definen el nivel de tu éxito.

- **Orientación hacia el éxito**

Nadie nace con el gen del éxito. Todas las personas exitosas han aprendido cómo serlo.

Da la oportunidad a otros de aprender cómo ser exitosos contigo. Hay grandes riquezas para aquellos que enseñen a otros a hacer lo mismo.



2.

CONSTRUYE UN EQUIPO

- **Habilidades para relacionarte**

Este es un negocio de personas y por ende debes relacionarte con diferentes tipos de personas.

Es muy recomendable crear empatía con quienes platicas.

- **Preparación para el seguimiento**

Aquellos prospectos que no dieron una respuesta afirmativa o negativa, decidirán si se convierten en clientes o ENI'S durante el seguimiento. Si tienes un seguimiento adecuado, no perderás el cliente.

Un buen seguimiento puede incrementar considerablemente tus ganancias.

- **Escuchar**

Al escuchar sabrás lo que tu equipo necesita. Podrás crear mejores relaciones, mostrar interés, entender mejor a la gente y tomar acciones acertadas.

3.

CONVIÉRTETE EN UN LÍDER

- **Poner el ejemplo**

Tu equipo hará exactamente lo mismo que te vea decir y hacer. Si contactas, presentas, das seguimiento e invitas a inscribirse, tu equipo seguirá ese modelo. Si vas a eventos, ellos también irán.

- **Enfocarse en que otros logren sus metas**

¡Las personas son tu recurso más grande! Tus prospectos, tus clientes y tus asociados: tu línea ascendente y descendente. Las personas más exitosas dedican tiempo, enseñan, comparten, apoyan y construyen con y a su gente.

La seguridad se alcanza solo cuando ayudas a los demás a conseguir lo que quieren. Si das más, recibes más.

- **Uso de sistemas que crean duplicación**

Duplicación es la estrategia y la magia que te permite alcanzar tus propósitos más elevados.

Cuando aumentas el valor de tu servicio y cuando enseñas a tu equipo a practicar y, otros pueden empezar a replicar lo que tú haces, eso es duplicar.

Al asumir esa responsabilidad con seriedad y empezar a usar sistemas que crean duplicación, desarrollarás un equipo muy fuerte y generarás un gran ingreso residual.

VII.

YA CUMPLIERON SU SUEÑO

¡Son muchos los ENIs han encontrado en NEO VITA un modelo de negocio exitoso que les proporciona bienestar!

Descubre los testimonios de quienes han cambiado su vida con NEO VITA en nuestra página web:

www.neovita.com.mx



VIII.

HAZ TUS PEDIDOS POR TELÉFONO



Para realizar tus pedidos por Centro de Atención Servicio y Asesoría (C.A.S.A.) NEO VITA tan solo sigue los siguientes pasos:

1. Marca sin costo al (01 81) 8130 8800 de lunes a viernes de 8:30 h a 18:00 h y sábados de 10:00 h a 14:00 h. Aquí encontrarás a operadores telefónicos que te ayudan y asesoran para hacer tu pedido.
2. Los pedidos realizados y pagados antes de la 13:30 h se envían ese mismo día.
3. Ten preparado tu pedido para un mejor servicio.

Al hacer el cálculo te recomendamos considerar lo siguiente:

- Si tu pedido individual es de \$ 5,000 pesos o más con base en el precio de lista, el envío es totalmente gratis.
- Si el pedido es menor a los \$ 5,000 pesos se te cargará un monto mínimo de \$ 120 pesos por el envío.
- Si el pedido es múltiple de 2 a 10 pedidos el monto del envío es de \$160 pesos.

4. Con base en el monto total de tu pedido podrás realizar tu pago con: Tarjeta bancaria Visa y/o Mastercard. Debes tener la tarjeta a la mano para proporcionar la información solicitada por la operadora.

Otra opción es depositar previamente en cualquiera de los siguientes bancos y poner como referencia tu número de pedido.

Banamex – SUC 979- CUENTA 43550

Bancomer – 0147596324

HSBC - 40378165091

Banorte (IXE BANCO) - 0013048627

5. Cuando llames a la operadora y realices tu pedido es importante proporcionar el domicilio completo a donde será enviado tu producto.
6. Podrás recibir tu pedido entre 2 a 5 días hábiles (aplica restricciones según el lugar de envío). En caso de no haber recibido tu pedido después del tiempo establecido podrás rastrearlo llamando a C.A.S.A. al teléfono: (81) 8130 8800.

DIRECTORIO DE TIENDAS

TIENDA MONTERREY

Degollado No.453 Sur
entre 15 de Mayo y Priv. Cholula
Col. Maria Luisa
Monterrey, N. L.
C.P. 64040
Tel: (81) 8130 8800

TIENDA PUEBLA

2 Pte. No. 3101 y 3103
Local G y K Plaza Amor
entre 2 Pte y Prol. Reforma
Col. Amor
Puebla, Puebla
C.P. 72140
Tel: (222) 2311 463

TIENDA IZTAPALAPA

Calzada Ignacio Zaragoza No.
3254 SA-4 Local C y D
Plaza del Salados S-4
Col. Santa Martha Acatitla
Delegación Iztapalapa
Ciudad de México
C.P. 09510
Tel. (55) 5732 6661

TIENDA IXTAPALUCA

Bldv. San Buenaventura No. 1
Col. Ejido Capulín
Plaza Comercial San Buenaven-
tura L-20 Planta alta
Ixtapaluca
Estado de México
C.P. 56535
Tel. (55) 2606 7630

TIENDA LEÓN

Bldv. Francisco Villa No. 1718
Col. Jardines de Oriente
León, Guanajuato
C. P. 37257
Tel. (477) 7720 161

TIENDA COMALCALCO

Av. Lerdo esquina con Nicolás
Bravo Local 2 y 3
Col. Centro
Comalcalco, Tabasco
C. P. 86300
Tel. (933) 3342 827

TIENDA VILLAHERMOSA

Doña Fidencia No. 605
Local 13 Plaza Sur Col. Centro
Villahermosa, Tabasco
C.P. 86000
Tel. (993) 3123 486

TIENDA ROMA

Monterrey No. 74
entre Durango e Insurgentes
Col. Roma
Delegación Cuauhtémoc
Ciudad de México
C.P. 06700
Tel. (55) 5207 6006

TIENDA ECATEPEC

Hermenegildo Galeana No. 34
entre Nicolás Bravo Sur y Av.
Agricultura
Col. San Cristóbal Centro
Ecatepec de Morelos, Estado de
México
C. P. 55000
Tel. (55) 57707258

TIENDA TUXTLA

Primera Norte Oriente No. 520
entre la Cuarta Oriente Norte y
Quinta Oriente Norte
Tuxtla Gutiérrez, Chiapas
C. P. 29000
TEL. (961) 6114 496





NEO VITA®

Y RECUERDA

**¡YA ERES
EMPRESARIO!**



NEO VITA®

Degollado Sur #453
Colonia María Luisa
Monterrey, N.L.

T. **(81) 8130 8800**



neovitaoficial



neovitaoficial

www.neovita.com.mx